

# CORPORATE FINANCE ET INVESTISSEMENT EXTERNALISEZ VOTRE DÉPARTEMENT FINANCE & DÉVELOPPEMENT !

Si les banques d'affaires répondent aux exigences des grands groupes industriels – une signature reconnue, des services au-delà du conseil pur, comme le financement – LFC Partners cible lui des clients avec des besoins différents, principalement des fonds de Private Equity et des sociétés de taille moyenne avec un actionnariat où les individus occupent une place importante. Entretien avec **Pierre-Louis Le Faou (H.71)**, Fondateur de **LFC Partners**.



## Quelle est la particularité de votre approche dans votre secteur ?

Tout d'abord, nous entretenons une très grande proximité avec nos clients, ce qui leur assure une totale confidentialité et un accompagnement étroit dans leurs projets. La dynamique et légèreté de notre structure nous donne la flexibilité et la disponibilité requise pour pouvoir devenir le département stratégie finance et développement "outsourcé" de sociétés de taille moyenne qui n'ont ni le besoin, ni les moyens financiers pour avoir un tel département en interne. Pour les fonds de Private Equity, nous intervenons en support des directions des sociétés de leur portefeuille pour définir une stratégie de développement, la mettre en place par l'approche de cibles et la réalisation de leur acquisition, et réaliser le moment venu la sortie de la société du portefeuille. Ceci permet de libérer un temps précieux des équipes du fonds pour l'étude de nouveaux investissements. Nous avons concentré notre relation sur quelques clients parfaitement ciblés et développé une expertise sectorielle en santé et dans les services aux entreprises, condition essentielle pour développer une légitimité reconnue.

## Pourriez-vous nous donner un exemple de votre mode d'intervention ?

Fin 2005, nous avons approché Duke Street et investi à leur côté pour le rachat de deux cliniques MCO (Médecine, Chirurgie et Obstétrique) avec comme objectif de créer un groupe d'une douzaine de cliniques. Après avoir participé à l'élaboration d'une stratégie et en avoir assuré la réalisation, nous avons eu pour mission de revendre ce groupe de douze cliniques en 2010 à Ramsay Healthcare (leader australien de l'hospitalisation privée) et Prédica. Le groupe a été renommé Ramsay Santé. Ses actionnaires viennent de racheter Générale de Santé pour devenir ainsi le premier acteur de l'hospitalisation privée en France.

## En quoi cette expérience a-t-elle été essentielle pour vous ?

Cette expérience réussie a renforcé l'esprit d'entrepreneuriat au sein de l'équipe ! Cela nous conduit désormais à étudier des dossiers de reprise de sociétés pour notre propre compte ou avec des investisseurs selon la taille de la cible qui peut être une société in bonis ou en difficulté financière.

Ces projets permettent aux jeunes professionnels de LFC de développer très tôt leur esprit d'analyse, leur expérience à traiter avec des sociétés différentes, leur intérêt à définir des projets d'entreprise et leur appétit à les réaliser. ●

## BIO EXPRESS

CPA (Certified Public Accountant) de New York, **Pierre-Louis Le Faou (H.71)**, également diplômé d'un DES Droit des Affaires, a notamment travaillé comme banquier d'affaires chez Salomon Brothers (Citigroup) d'abord à New York puis à Londres où il est devenu Co-head du M&A Group Europe. Plus tard membre du Comité Exécutif de BNP Paribas Corporate Finance Group, il crée LFC Partners en 2004 à Paris.

## LFC PARTNERS EN BREF

Fondée en 2004 à Paris, LFC Partners est une société indépendante de conseil financier active dans le domaine du *Corporate Finance*, notamment les Fusions & Acquisitions, le conseil en Stratégie Financière ainsi que le Refinancement ou la Restructuration de dette.